

Als installatiebedrijf VGO-bedrijf worden?

Check deze stappen



Check de Leidraad Resultaatgericht Samenwerken (RGS)

1

Spiegel de leidraad met jouw bedrijf

2

Welke doelen wil je als bedrijf behalen?

Strategieën zijn bijvoorbeeld: ketensamenwerking of resultaatgericht samenwerken (RGS).

3

Welke rol wil je met jouw bedrijf invullen in de markt? Welke dienstverlening past daarbij?



Doe de Competentiescan

4

Duidelijke antwoorden?
Doe de competentiescan



Check de financiële eisen

5

Heb je de basis op orde?
Kloppen de begrotingen?
Zijn de bedrijfsprocessen op orde, kun je de kwaliteit borgen in het uitvoeringsproces?



Ontwikkel je bedrijf

6

Ben je sterk in planontwikkeling en advisering?
Denk aan: meerjarige plannen opstellen, total cost of ownership (TCO) berekeningen en uitvoeren van inspecties. Werk je met prestatie-eisen?

7

Ben je bereid te investeren in je bedrijf?
Maak een ontwikkelplan, inclusief het opleiden van je medewerkers.

Dan ben je op de goede weg 
om een **VGO-bedrijf** te worden

Check ook de mogelijkheden om aspirant VGO-bedrijf te worden



Installatiebedrijven over het VGO-keur

Bekijk hier de video

(incl. uitnodiging voor kop koffie)

Wat wel en wat niet



Wel RGS



Geen RGS

✓ Opdrachtgever schrijft eisen voor op basis van een functionele omschrijving of prestatie-eisen

✓ Opdrachtnemer adviseert en werkt de beste aanpak uit in scenario's met activiteiten en bijbehorende begroting

✓ Focus op kosten voor de hele exploitatieperiode

✓ Budgetzekerheid en meerjarige investeringsbegrotingen die kloppen

✓ Optimaal ontwerp, lagere kosten over de exploitatieperiode zonder meerwerk

✓ Opdrachtgever staat meer op afstand en dat stelt hogere eisen aan het waarborgen van overeengekomen prestaties

✓ Selectie opdrachtnemer op competenties en prijs-kwaliteitverhouding

✓ Opdrachtnemer gaat een resultaat- of prestatieverplichting aan

✓ Contractduur: uitvoeringsperiode met aflopende garantieperiode van enkele jaren (bijvoorbeeld 7 jaar)

✗ Opdrachtgever schrijft werkzaamheden voor

✗ Opdrachtgever bepaalt activiteiten

✗ Focus op de prijs voor één ingreep

✗ Lage budgetzekerheid, meerjarige investeringsbegrotingen zijn niet haalbaar

✗ Lage efficiency, hoge faalkosten en meerwerk

✗ Opdrachtgever krijgt lastig grip en controle op proces en kosten

✗ Selectie opdrachtnemers op laagste prijs

✗ Opdrachtnemer gaat een inspanningsverplichting aan

✗ Contractduur: uitvoeringsperiode met langjarige prestatiegarantie (bijvoorbeeld 4 jaar)

Snel inzicht in waar jouw bedrijf staat?

Doe de RGS-scan **Vul 'm in**

